

RESULTADOS BÁRBAROS



Caso de éxito con una gran
cervecería colombiana.

Conoce cómo
aumentamos
cobertura de
1 a 7
ciudades.



El problema

- Incapacidad para gestionar adecuadamente el **volumen creciente de pedidos**, lo que provocaba **retrasos y errores en las entregas**.
- **Gastos** relacionados con **última milla** eran insostenibles, afectando los **márgenes de beneficio y la competitividad en el mercado**.

La solución

La integración de **PIBOX** en abril de 2021 **transformó completamente su logística**, aportando al negocio:

- **Reducción de los costos operativos de última milla entre 35% y 40%**, permitiendo una **mayor rentabilidad**.
- La **plataforma** de PIBOX ofreció una **flexibilidad** sin precedentes, permitiendo a la empresa **adaptarse** rápidamente a la **demanda** del mercado y **gestionar los picos de volumen** sin inconvenientes.



35%

Ahorro de costos, con la flexibilidad de modelos de pago **se logró disminuir un 35% el costo por domicilio** entre el 2023 y el 2024.

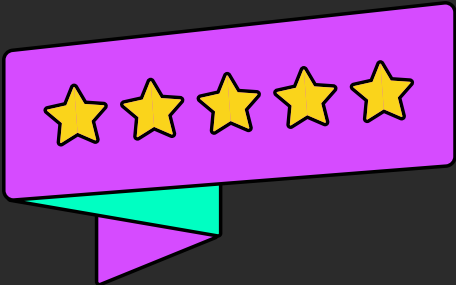
Cifras Bárbaras

89%

Uno de los retos operativos era: **entregas en menos de 35 minutos**, PIBOX está cumpliendo con un **89% de SLA** (35 min. entre enero y junio de 2024), en alrededor de **250 mil transacciones**.

Entregar rápido = Vender más

Este cliente tiene un **crecimiento mes a mes** entre el **10% y 15%** en la **cantidad de sus transacciones**.



“El equipo de operaciones de **PIBOX** nos ha apoyado sobre todo en **temporadas de alta demanda**, con el desarrollo de **incentivos y programas de fidelización** que nos permiten sostener la capacidad operativa en tiempos en donde la demanda de domiciliarios es muy alta. **Estos apoyos nos permiten llegar a nuestro cliente final.**”

Obtén tú también resultados BÁRBAROS

No esperes más para **transformar tu logística**.
Miles de empresas ya están **optimizando sus operaciones con PIBOX**.

www.pibox.app.com